

| местное самоуправление

Как проект «Новый Кубанский продукт» может помочь развитию региона?



И.И. ЯКИМЧИК, уполномоченный по защите прав предпринимателей в Краснодарском крае:

- НЕОБХОДИМО, ЧТОБЫ У БИЗНЕСА И ВЛАСТИ БЫЛ ОТКРЫТЫЙ ДИАЛОГ, ЧТОБЫ МЫ СВОЕВРЕМЕННО МОГЛИ ИСПРАВЛЯТЬ ТУ ИЛИ ИНУЮ СИТУАЦИЮ.

- Бизнесу нужно создать максимально комфортные условия для работы. Большой нагрузкой для бизнеса являются проверяющие органы. Сегодня сделали режим проверок в плановом ритме. Вы заходите на сайт, смотрите, когда проверка.

Сейчас мы ведем работу над регламентом, который должен снизить эту нагрузку на бизнес, финансовую в том числе. Потому что каждая проверка – это определенные задачи.

Например, есть реальный проект. Но почему-то затягивается на местах выделение земельного участка? Хотя это должны

сделать те же чиновники, которые отвечают за развитие бизнеса. Нужно поменять разрешение на использование.

Чтобы вопрос решился, нужен определенный толчок. И тогда мы понимаем, почему это делается.

Поэтому тем структурам, которые занимаются контролем, надзором, особенно пожарникам, налоговой инспекции, дан прямой посыл не препятствовать работе бизнеса. Они сначала предупреждают о нарушениях. Дается период времени. Не исправил, тогда будут штрафные санкции.

Мы сейчас рассматриваем те административные факторы, особенно по линии Роспотребнадзора, которые наказываются штрафами в десятки тысяч и более рублей. Такие штрафы на корню гасят всю предпринимательскую инициативу.

Поэтому необходимо, чтобы у бизнеса и власти был открытый диалог, чтобы мы своевременно могли исправлять ту или иную ситуацию. Для нас этот как раз и есть показатель взаимодействия, когда вы понимаете, что к вам без причин не будут применены штрафные санкции.

Мы с вами привыкли иметь бухгалтера, который обслуживает несколько бизнес структур. Но мы с вами не привыкли иметь юриста, который подскажет, как сделать договор, как его заключить, какие последствия могут быть. Чтобы у вас не возникла проблема, нужно обратить на это внимание.

Несмотря на имеющиеся недостатки, отмечу, что те усилия, которые делает власть на Кубани, депутаты Законодательного Собрания Краснодарского края в плане создания комфортных условий для работы бизнеса, привели к настоящему рывку. Мы не замечаем, что за последние 10 лет ситуация в этом плане сильно изменилась в лучшую сторону.

По статистике федеральной налоговой службы за 2018 год количество сотрудников в малом и среднем бизнесе сократилось на 13 тыс. человек. За первое полугодие 2019 года сократилось еще на 6 тыс. человек. Я эти цифры называю не для того, чтобы сказать как все плохо.

Нам нужно выявлять те недостатки, недочеты, проблемы, которые есть, предлагать конструктивные решения, и, засучив рукава, вместе со всеми решать эти вопросы и добиваться того, чтобы бизнес рос.

Наши законодатели постоянно поднимают налоги, дорого стоят патенты. Бизнесу это не выгодно. Многие разоряются, закрываются. Это показывает статистика.

Если мы говорим о стратегии развития вместе, давайте в нас - предпринимателях, видеть не дойную корову, которую нужно меньше кормить и больше доить, а наоборот. Давайте ее больше кормить и меньше доить.

В «Опоре России» есть много направлений, где мы работаем с предпринимателями. Например, молодежное предпринимательство. Сегодня на форуме мы для них проводим свои мастер-классы.



Е.В. СУССКИЙ, директор ФКП «Армавирская биофабрика»:

- СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЦЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ – ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ. В ЭТОМ НАПРАВЛЕНИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ ПРОДЕЛАНА ОГРОМНАЯ РАБОТА.

- Здесь обсуждаются те проблемы, с которыми мы сталкиваемся в своей работе. Наше предприятие многопрофильное. Основной вид деятельности – выпуск лекарственных средств медицинского и ветеринарного назначения.

Но экономика у нас диверсифицирована, наукоемкая и энергоемкая.

Стратегическая цель предприятия – импортозамещение. В этом направлении на предприятии проделана огромная работа, которая дает нам возможность конкурировать со всеми иностранными фирмами. Наша продукция стоит на 40-60 % дешевле, нежели аналоги импортного производства.

Стратегическая цель входит в концепцию развития любого предприятия или выпуска нового продукта, который дает возможность предприятию

зарабатывать прибыль и развиваться.

У нас не так много источников, чтобы развиваться. Мы пытаемся участвовать в национальных программах. Но основные источники для этого имеем от экономической деятельности.

Основополагающим становится разработка и внедрение в производство новых продуктов, которые дают нам возможность расширять не только внутренний рынок, но и зарубежный. Сегодня на предприятии мы выпускаем несколько инновационных продуктов, которые в нашей стране больше не производятся.

На экспорт мы сегодня продаем товаров на 2,5 млн долларов.

Чтобы быть конкурентоспособным на международном рынке, нужно проделать

громдную работу в области стандартов ISO, менеджмента качества, стандартов JMP, без которых на экспорт ничего не продашь.

Предприятие имеет все сертификаты стран европейского сообщества, мы аттестованы. Ищем рынки. Продаем продукцию не только на Ближний восток и в Юго-восточную Азию, но и в Европу.

Проводится работа по повышению производительности труда. Но хочется, чтобы она была не только на бумаге.

Для дальнейшего развития нам необходимо увеличение подачи электроэнергии. Поэтому проблемы инфраструктуры перед нами стоят остро. Здесь мы надеемся на помощь государства.

У нас очень много конфликтов интересов на законодательной основе между федеральными законами № 61, 44, 223. Один федеральный закон гласит, что сырье должно быть качественным, а другой требует купить его дешевле. А производственная сырьевая база таких товаров в России отсутствует. Она есть только в Китае, Европе и Индии.

Это несовпадение законодательных актов приводит к тому, что наше предприятие проигрывает в конкурентоспособности.

В решении этих проблем нам большую помощь оказала депутат Государственной Думы Н.В. Костенко, благодаря которой в законы были внесены поправки. Благодаря этой помощи у нас просто крылья выросли.

млн рублей.

Обычно предприниматели ищут, где найти дешевые деньги. Поэтому обращайтесь к нам.

У нас есть гарантийный фонд развития бизнеса. Он помогает бизнесменам привлекать кредиты. При его поддержке за весь период работы бизнесмены привлекли 7 млрд рублей кредитов.

В этом году заработала еще одна программа кредитования субъектов малого и среднего бизнеса. Объем средств, выделяемых по этой программе, несопоставимо больше. По ней в крае работают «Инвест банк» и «Кубань кредит».

Не думайте, что получить эту поддержку как то очень сложно. Мы поменяли механизмы и формат работы, сделали их максимально ориентированными на бизнесменов.

Мы проводим обучающие семинары для бизнеса, в этом году их было 280. Их тематика формируется по вашим просьбам. Много запросов поступает по юридическому сопровождению. Мы понимаем, что если не будем давать предпринимателям знания по современным технологиям, то отстанем.

Приглашаю всех принять участие в очередном форуме «Дело за малым». В этом году его тема «Человеческий капитал». На наш взгляд это то, что необходимо бизнесу, даст ему новый импульс для развития. И мы увидим эффект синергии человека и технологий.



Д.М. БАШМАКОВ, председатель краевого отделения организации «Опора России»:

- ЕСЛИ МЫ ГОВОРИМ О СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ВМЕСТЕ, ДАВАЙТЕ В НАС - ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯХ ВИДЕТЬ НЕ ДОЙНУЮ КОРОВУ, КОТОРУЮ НУЖНО МЕНЬШЕ КОРМИТЬ И БОЛЬШЕ ДОИТЬ.

- Что же сейчас творится с малым бизнесом? Мы уже слышим не первый год что надо помогать малому бизнесу. И многое в этом плане делается. Но почему-то этот бизнес никак не растет. Либо растет, но незначительно.

В позапрошлом году малый бизнес вырос на 6%. В 2018 году всего на 0,2%. И если мы говорим, что малый бизнес должен стать основой экономики, то сейчас всем надо

обратить на это внимание: и главам муниципалитетов, и краевой администрации.

Давайте проанализируем, почему у нас закрылось столько предприятий. Ведь 0,2% роста означает что порядка 40 тыс. ИП закрылось. Закрылись те фирмы, где было 3,5,15 работников. А открылись ИП, где работает 1-2 человека. Мы сталкиваемся с тем, что мало кто хочет идти в бизнес.



В.С. ВОРОНОВ, исполняющий обязанности руководителя департамента инвестиций:

- МНОГИЕ ХОТЯТ ЗАНИМАТЬСЯ БИЗНЕСОМ, НО НЕ ЗНАЮТ, КАК ЭТО СДЕЛАТЬ ИЛИ НЕ УМЕЮТ. ОБРАЩАЙТЕСЬ К НАМ. МЫ НАУЧИМ

- Далеко не всегда предприниматели, которые работают в районах, могут себе позволить оторваться от своего дела, съездить в Краснодар и получить нужные для них знания. Поэтому спасибо организаторам бизнес форума за такую возможность.

Многие хотят заниматься бизнесом, иметь свое дело. У кого-то есть идеи, кто-то устал работать на дядю. Но они не знают, как это сделать или не умеют.

Мы научим. Молодым покажем, как начать, а тем что постарше, покажем успешный опыт. Краснодарский край по

условиям ведения бизнеса, по количеству предпринимателей всегда находится в лидерах. Мы стараемся эту позицию сохранить и постоянно ее совершенствовать через меры господдержки.

Я расскажу об основных из них. Основной институт финансовой поддержки - фонд микрофинансирования. Его филиал расположен в Армавире. Таких низких процентных ставок как у нас, вы не встретите нигде.

На начало июня его капитализация составляла полтора миллиарда рублей. Фонд будет докапитализирован еще на 500